



ALLIANZ
MARIA ROSA AGUSTÍ

C/ Joaquim Vayreda, 57
Girona
972 22 64 33

38

Espai Entrevista

Maria Rosa Agustí Rigall és la presidenta de l'Associació Gironina d'Empresàries i, com a tal, té la seva pròpia empresa al mig de Girona, Allianz. Ella és especialista en el rang financer i, per tant, sap com treure alta rendibilitat als estalvis del client. La seva metodologia de treball es basa en un tractament molt personalitzat per tal que el client conegui bé la situació en què es troba i pugui valorar i entendre la gestió dels estalvis.

Quan fa que tens el negoci?

Tinc el negoci des de l'any 93, moment en què vaig decidir anar pel meu compte després de molts anys treballant per a una multinacional. El fet va ser que jo no estava gaire còmoda amb la metodologia de treball de l'empresa i per això vaig decidir obrir el meu propi negoci, per tal de poder continuar en el sector, però amb una forma de treballar diferent de l'anterior.

Quin tipus de serveis oferiu als clients?

Nosaltres treballem tot tipus de productes: per una banda, en l'àmbit particular amb assegurances de vida, de salut, de la llar, de cotxes, comerços

"Allianz no accepta percentatge en RES, però jo sí, per la qual cosa acabo fent un intercanvi d'euros i RES"

i, d'altra, en tot el tema financer. Oferim productes d'alta rendibilitat i solvència, que actualment crec que són dos factors imprescindibles en les asseguradores.

Què us diferencia d'altres asseguradores?

El nostre valor afegit és que sempre intentem fer una auditoria al client, analitzant quins són els seus riscos, quines primes n'està pagant i si realment ho està fent adequadament. El meu lema és assegurar la felicitat, perquè després que jo t'hagi fet la gestió estàs més tranquil i, per tant, tens més espai per a ser feliç.

També ets la presidenta de l'AGE. Sobre quins principis es basa l'associació?

L'Associació va néixer amb un objectiu ben diferent de l'actual: neix perquè les dones puguin tenir visibilitat dins el món empresarial i, com que actualment

"El meu lema és assegurar la felicitat, perquè després que jo t'hagi fet la gestió estàs més tranquil i, per tant, tens més espai per a ser feliç"



la dona ja té una gran influència dins aquest món, la finalitat de l'associació ha anat derivant en la lluita per definir altres temes que encara presenten diferències de gènere, com és, per exemple, la qüestió del salari.

En quin moment es troba actualment l'associació?

El que sí que hem fet com a associació és intentar obrir les fronteres cap

a la internacionalització, buscant possibles sinergies cap a fora del país, no només quant a productes per a ser exportats, sinó també en el sentit de saber importar les persones perquè coneguim el nostre producte intern. I és per això que ara ens hem convertit en els representants de l'associació, que va néixer fa 75 anys i que és fruit de la unió de diverses dones de diferents països amb la necessitat de canviar la societat. Estem molt contentes de

poder representar aquesta Associació, pels valors que això implica i per les possibilitats que ofereix.

Què és per tu el RES?

La moneda RES per mi és una moneda solidària. Et permet, d'una banda, establir relacions més enllà de l'àmbit professional i, de l'altra, intercanviar serveis dins d'un col·lectiu. Això et porta a conèixer empreses a les quals,

Allianz 

Cuidem de tu i de tot allò que t'estimes!



ANALITZEM LES SEVES ASSEGURANCES I LES ADEQUËM A LES SEVES NECESSITATS

Maria Rosa Agustí Rigall
Agent d'assegurances
exclusiu d'Allianz
C010940434042L

Joaquim Vayreda, 57 - 17001 Girona
Tel. 972226433 - Mòbil 657983371
info@mariarosaagusti.cat
www.mariarosaagusti.cat

de ben segur, no haguessis arribat directament, sigui per desconeixement o perquè són d'un altre territori o disciplina.

El RES, a més, et permet controlar que els rendiments no vagin a grans superfícies i entitats, les quals ja tenen prou grandària i notorietat i, alhora, t'assegura que aquests rendiments siguin totalment destinats al petit comerç de la zona.

Com funciona la moneda RES?

Gairebé tots els clients que em paguen amb RES són empreses, de particulars no en tinc gaires. Les empreses que estan dins del col·lectiu RES es posen en contacte amb mi i, conjuntament, pactem el percentatge de RES que es durà a terme. En el meu cas, Allianz no accepta cap percentatge en RES, però jo sí, per la qual cosa acabo fent un intercanvi d'euros i RES.

Des dels inicis del RES que en formo part i l'utilitzo molt sovint.



Per posar un exemple, si m'he de fer un tractament facial, el primer que faré és connectar-me a el web i consultar quines empreses estan dins el col·lectiu del RES. Així que, d'aquesta manera aprofitaré la moneda RES per fer-me el tractament i per l'empresa en qüestió seré una nova clienta, cosa que probablement no hauria aconseguit mai si no fos gràcies a aquest vincle generat pel RES.

Quins altres punts positius destacaries del RES?

El RES també potencia la no-deslocalització de les empreses, perquè fomenta el comerç social o la petita empresa, com és el cas de la meua.

I pel que fa al particular, el RES afavoreix a augmentar la seva capacitat de compra, la qual cosa és molt beneficiosa per afavorir la rendibilitat del territori. ■



ALIZZIA

PERRUQUERIA

SERVEIS D'ESTÈTICA
TRACTAMENTS NATURALS

HOME DONA

Tel.972 44 07 21

Fotodepilació
Depilacions freda i calenta
Neteja de cutis



REIKI
MASSATGE AYURVEDA

C/Joan Vilanova, 6 17162 BESCANÓ
alicia@serveisdimatge.com



SERVEIS D'IMATGE
B E S C A N Ó S L.
ARTS GRÀFIQUES

La teua impremta prop de casa

Cartes	Tríptics
Sobres	Revistes
Targetes	Imants
Fulletes	Punt de Llibre
Llibres	Formularis en Continu
Díptics	etc..

www.serveisdimatge.com

Tel.972 44 07 21

ANUNCIA'T A LA REVISTA DEL RES

DISSENYEM EL TEU ANUNCI
PER NOMÉS 50 RES!
CONTRACTA'L A INFO@RES.CAT
O AL 972 93 71 04



	1 INSERCIÓ	2/3 INSERCIÓNS
PÀGINA COMPLETA	275 RES	245 RES
1/2 PÀGINA	195 RES	170 RES
1/4 DE PÀGINA	160 RES	130 RES
FALDÓ	160 RES	130 RES
MIG FALDÓ	650 RES	575 RES